

当事務所の特長

～経営課題が見える化し 成果へ導く～

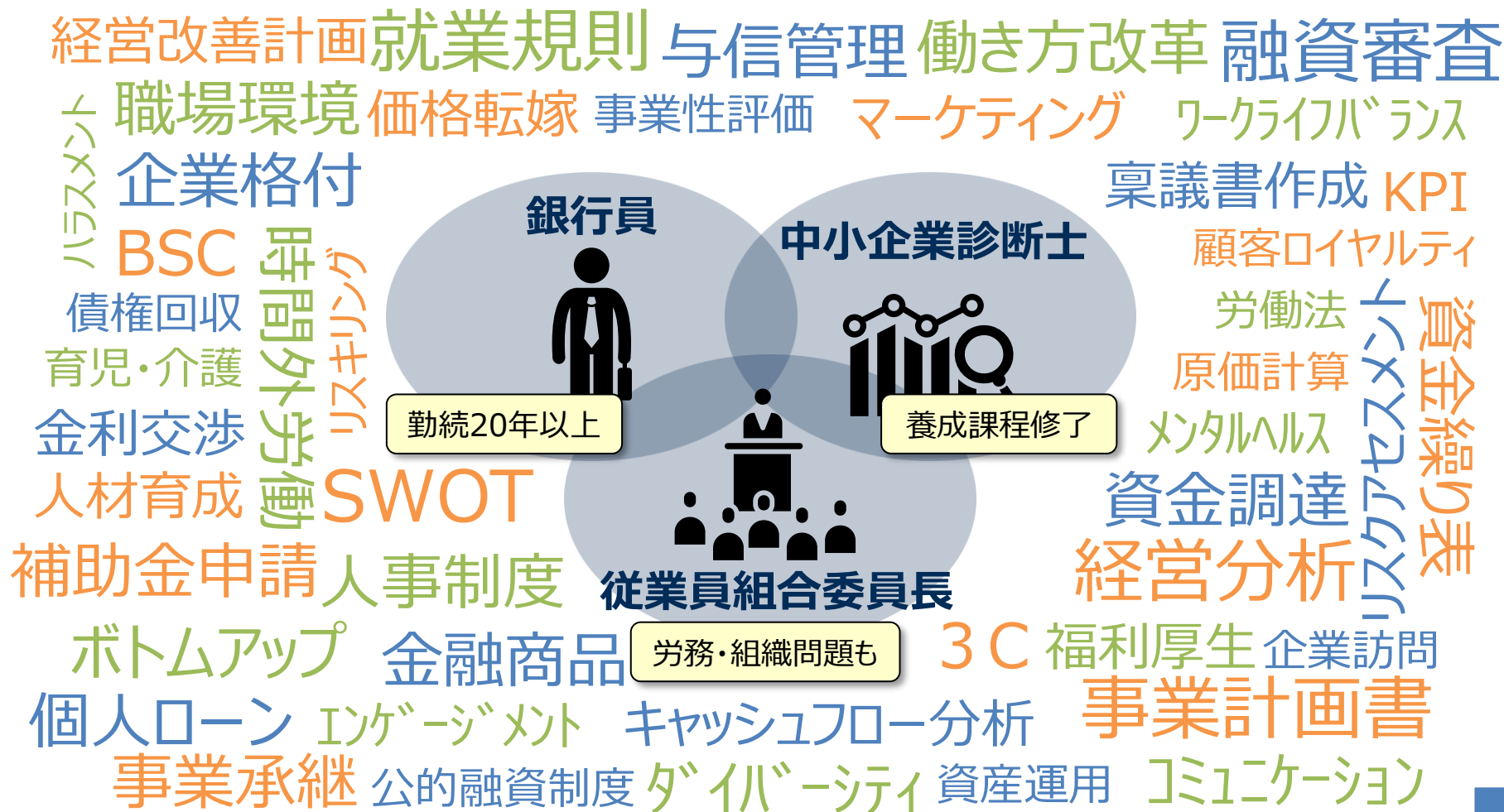


中小企業診断士
とくしゆく事務所

当事務所の強み



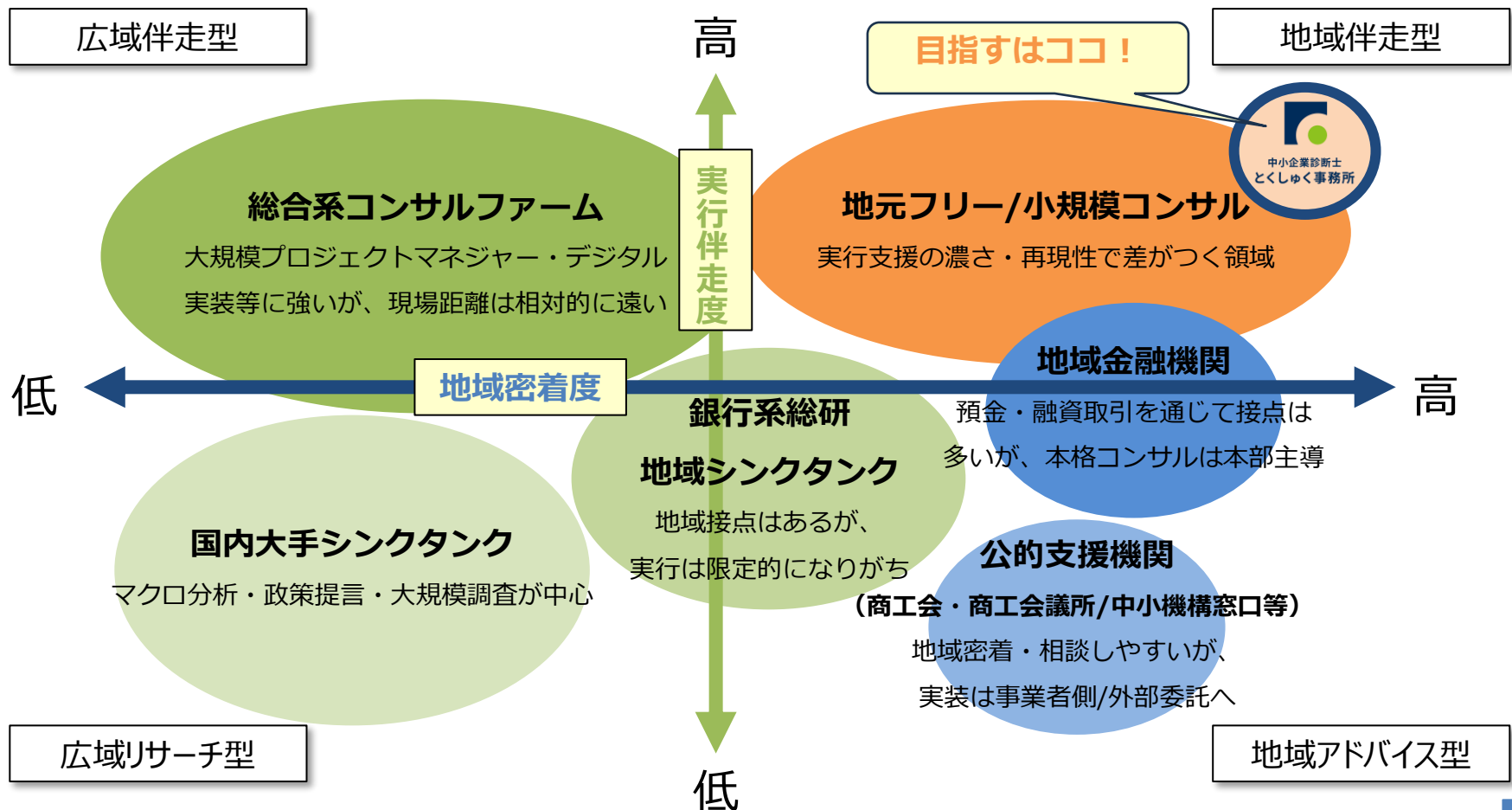
- ✓ 「金融×経営×組織」に関する経営課題解決に向けた経験・ノウハウ・ネットワークを併せ持つなど、希少性の高さが強みです。



当事務所のスタンス



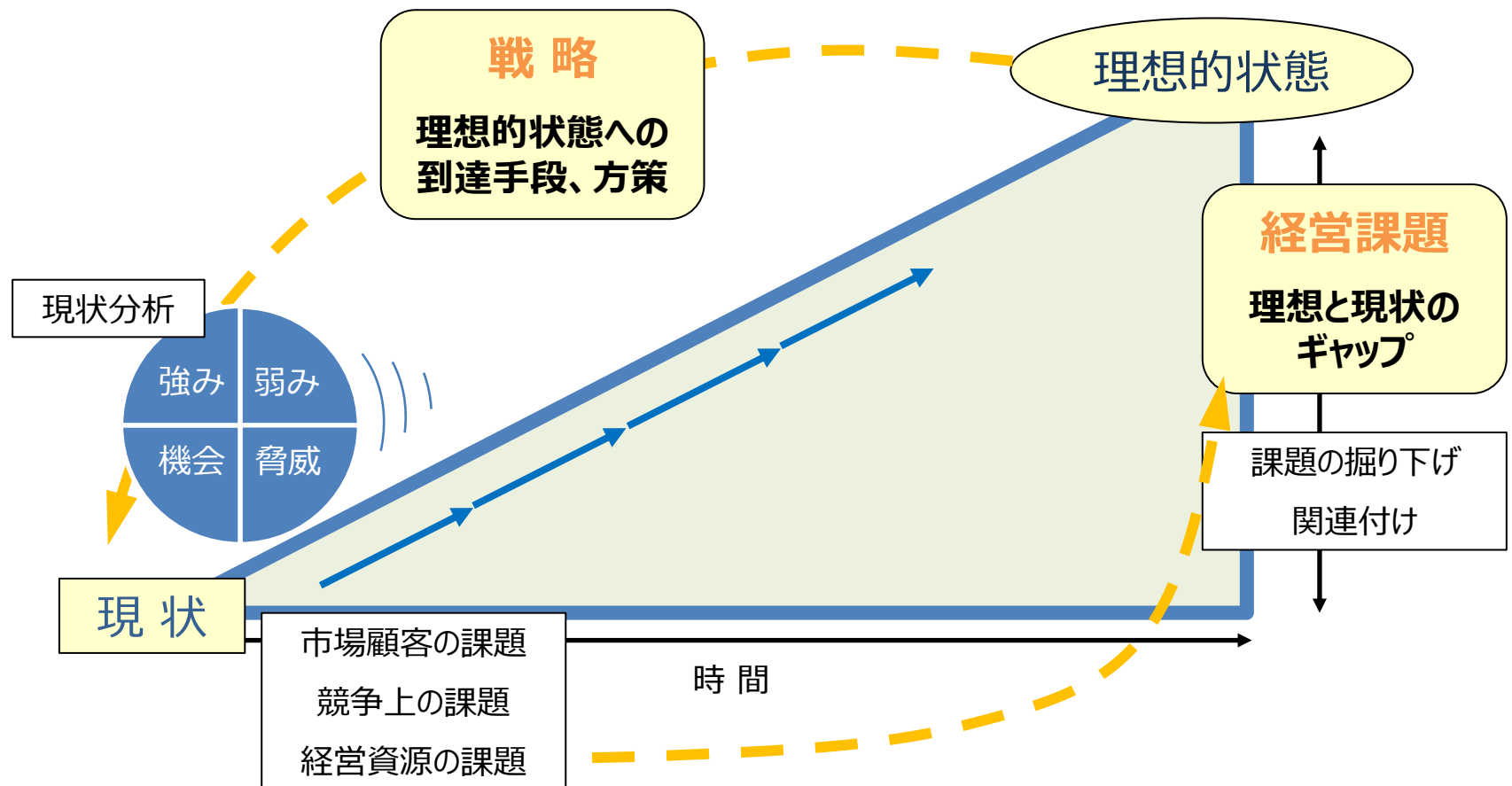
- ✓ 当事務所の強みをもとに、「地域密着×徹底伴走」による地域伴走型のポジションを追求し、独自性のあるサービス提供に努めます。



コンサルティングの考え方



- ✓ 「コンサルティング」とは、問題と課題を明確にし、課題解消に向けたテーマ設定と具体的改善策の提案・支援を行うことと考えます。



コンサルティングメニュー（顧問契約型）



- ✓ 顧問契約型は3つのプランを用意しています。経営診断によりお客様それぞれの経営課題に応じた改善プランを提案・支援します。

		ライトプラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン
月額報（税別）		60,000円	120,000円	180,000円
面談回数（1ヶ月）		1 回	2 回	2 回
面談手段		訪 問 or オンライン	訪 問 or オンライン	訪 問 or オンライン
メール・チャット相談（随時）		○	○	○
課題解決	提 案	○	○	○
	支 援	△	○	○
	推 進	△	△	○
フォロー対象		代 表 者	役 員 経営幹部	役 員 経営幹部 従 業 員
支援内容（例）		各種書類等の確認 アドバイス	各種資料等の作成支援	各種資料等の作成
お客様規模 （目 安）	年 商	～1億円	1億円～10億円	10億円～
	従業員数	～10人	10人～50人	50人～

コンサルティングメニュー（スポット契約型）



- ✓ 足元にある特定の課題に対応したい場合、その内容に応じて個別の支援を行うことも可能です。以下は主なメニューの概要です。

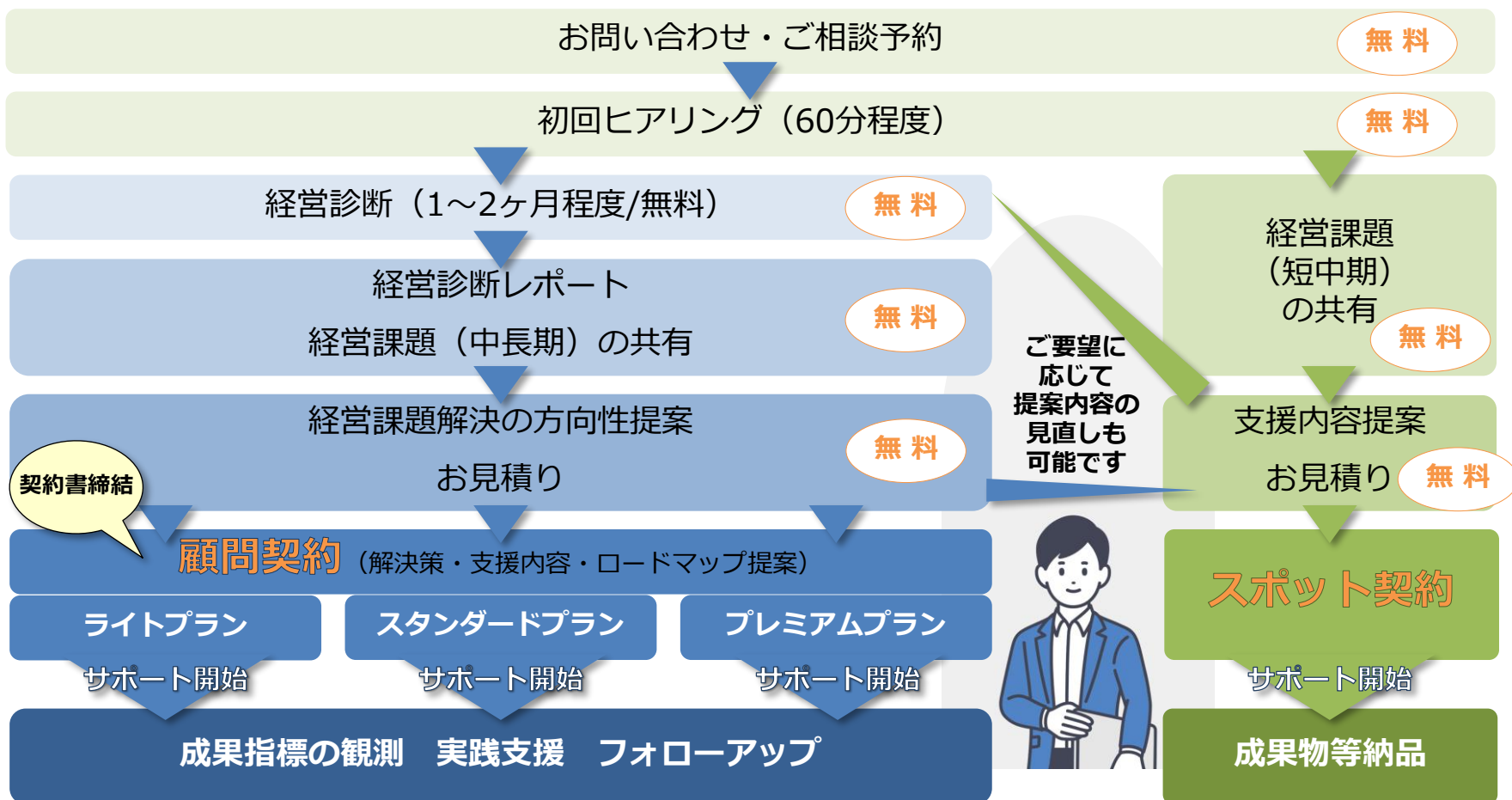
主なメニュー	料金目安（税別）	内容・成果物
融資用事業計画書作成支援	100,000円～	金融機関提出用事業計画書（Excel・Word）作成
補助金申請支援 （新事業進出・ものづくり、等）	着手金100,000円 + 採択額の10%	ヒアリング・計画書作成・電子申請補助
経営改善計画書策定支援	200,000円～	月次収支計画、改善策立案、モニタリング指標提案
再生支援（デューデリジェンス+伴走）	400,000円～	簡易財務診断、金融機関向け説明資料
事業承継計画書策定支援	300,000円～	承継スケジュール、現経営者・後継者ヒアリング、課題整理
新規事業計画書策定支援	150,000円～	市場調査、収支試算、販売チャネル提案書など
経営診断レポート作成	80,000円～	自社・競合・顧客視点での分析資料
損益分岐点+価格戦略立案	80,000円～	利益シミュレーション表 単価・コスト構造見直し提案
各種補助金・制度活用レポート	30,000円～	最新制度の活用提案書（概要+適用条件）
セミナー講師・勉強会登壇	50,000円～/90分	レジュメ+投影資料付き（PowerPoint形式）
他土業連携（税理士・社労士、等）	別途見積	包括支援としてパッケージ提示可能

※上記はあくまで目安であり、内容・業種・成果物の範囲により調整可能です。

コンサルティングの標準フロー



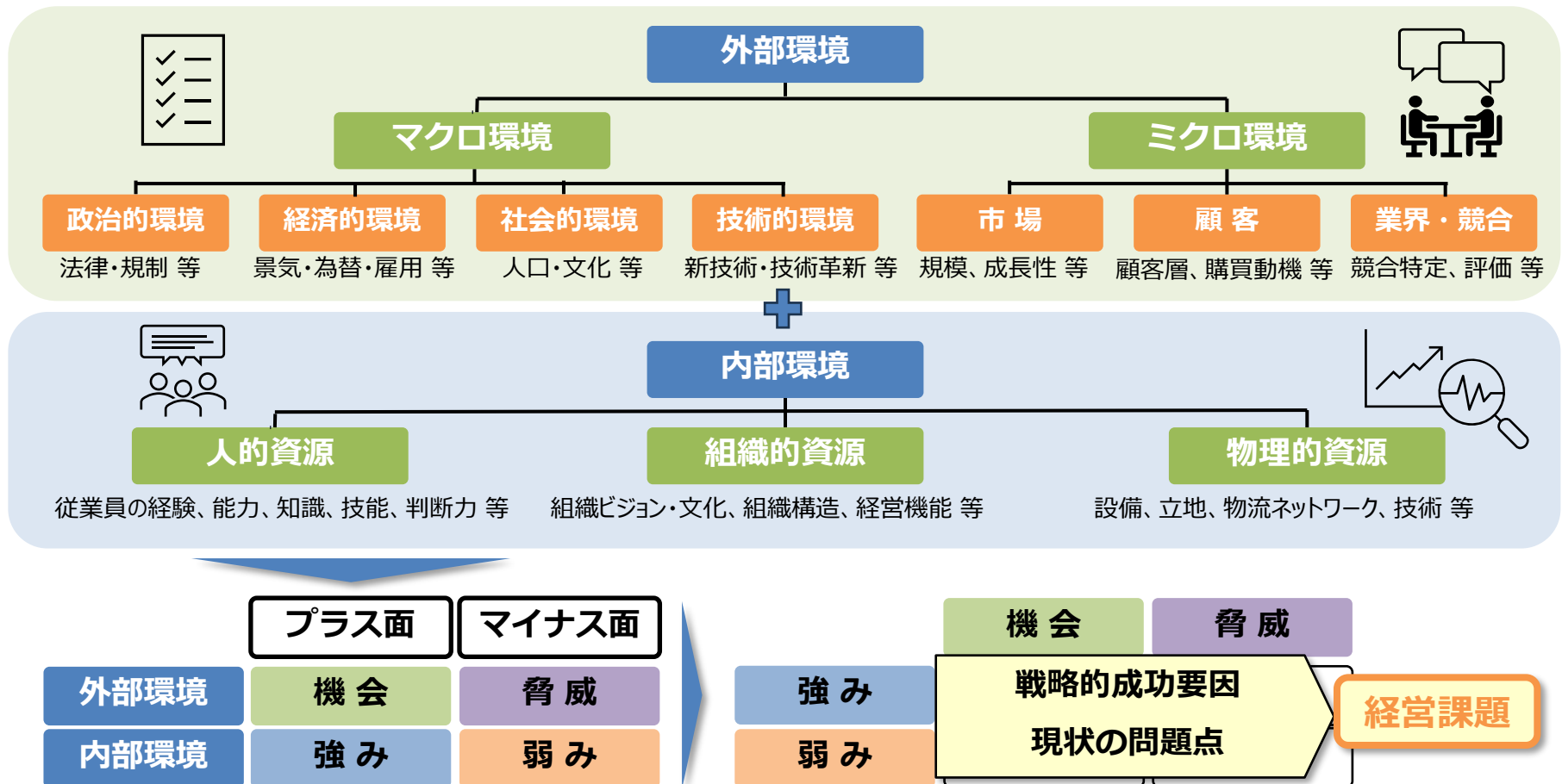
- ✓ 初回ヒアリングでコンサルティングメニューの方向性を確認します。
顧問・スポットのいずれの契約もお見積りまでは無料で対応します。



経営診断（1～2ヶ月程度/無料）



- ✓ 真の診断・コンサルは「ファクト（事実）」と「ロジック（論理）」が基本。中長期的な支援を行う上では入念な分析が不可欠です。



課題解決ロードマップ（6ヶ月モデル）



- ✓ お客様との十分な信頼関係のもと、丁寧かつ中長期的な支援を大切にしながらも、可能な限りスピード感のある実践に努めます。

1-2ヶ月

経営診断（現状把握&詳細分析）



3-4ヶ月



改善策設計・実行計画



5-6ヶ月



実行支援・効果測定



定着支援&次フェーズへ



コミットメント



✓ 目指すは“委託型COO（業務推進役）”。以下の5項目に責任をもって取り組み、確かな成果を積み上げていくことをお約束します。

1. 近さで動かし、実行で結果を

— 地元密着×徹底伴走で、施策を“やり切ります”

2. 数字で語り、現場で変える

— KPIで優先順位を決め、ムダ打ちしません

3. 小回りで意思決定を速く

— 打合せから実行までを最短化します

4. 毎月KPIで効果を見える化

— Before/Afterを月次で検証・修正します

5. 従業員・金融・専門家との距離を近め、合意で前進

— 現場×金融機関×専門家の橋渡しで停滞を解消します

支援効果（例） 【事業資金】



✓ 「事業資金」に関連する効果の例としては、以下の項目などが挙げられます。

項 目	B e f o r e	A f t e r	効 果
手元流動性（月商換算）	0.8ヶ月分	2.0ヶ月分	+ 1.2ヶ月分 
運転資金ギャップ	65日	40日	- 25日 
キャッシュフロー	- 500万円	+ 300万円	+ 800万円 
在庫日数	90日	72日	- 18日 
借入平均残存期間	2.1年	7.0年	+ 4.9年 
加重平均金利	2.2%	1.8%	- 0.4% 
条件変更交渉達成率	33%	83%	+ 50% 
追加融資実行額	1,000万円	3,000万円	+ 2,000万円 
創業計画の作成	12時間	2時間	- 10時間 
補助金採択率	0%	60%	+ 60% 
補助金申請に要する時間	48時間	8時間	- 40時間 

支援効果（例） 【事業再生】



✓ 「事業再生」に関連する効果の例としては、以下の項目などが挙げられます。

項 目	B e f o r e	A f t e r	効 果
売上成長率	- 5%	+ 8%	+ 13% 
粗利益率	24%	30%	+ 6% 
リピート率	28%	42%	+ 14% 
交渉成功率（条件改善）	30%	70%	+ 40% 
自己資本比率	12%	18%	+ 6% 
有利子負債償還年数	7.2年	4.2年	- 3.0年 
稼働率	68%	82%	+ 14% 
離職率	14%	8%	- 6% 
労働分配率	64%	57%	- 7% 
権限移譲率（承認階層短縮）	30%	70%	+ 40% 
エンゲージメントスコア（10点）	5.8	7.2	+ 1.4 

支援効果（例） 【事業承継】



- ✓ 「事業承継」に関連する効果の例としては、以下の項目などが挙げられます。

項 目	B e f o r e	A f t e r	効 果
承継スケジュール策定率	0%	100%	+100% 
承継計画進捗率	20%	85%	+65% 
後継者育成達成率	30%	90%	+60% 
権限移譲完了率（稟議・決裁）	10%	80%	+70% 
株式集約率（後継者・安定株主）	55%	90%	+35% 
合意取得率（親族・役職員・取引先）	0%	100%	+100% 
税負担見通し精度	±20%	±5%	誤差－15% 
納税資金取得率	0%	100%	+100% 
ガバナンス文書整備率	20%	100%	+80% 
会議開催・議事録整備率	30%	100%	+70% 
DD指摘事項の是正率	40%	95%	+55% 

まずは無料相談から



- ✓ 以下の方法により、お気軽にご連絡ください。ご相談をお持ちしています！

< お問い合わせ先 >

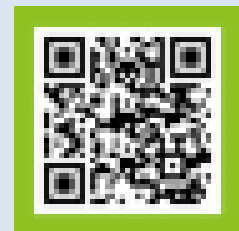
TEL : 080-1085-0275

E-mail : info@tokushuku-jimusho.com

問合せフォーム : <https://tokushuku-jimusho.com>

< ホームページURL >

<https://tokushuku-jimusho.com>



きっと「経営コンサルティング」の
イメージが変わるはず！